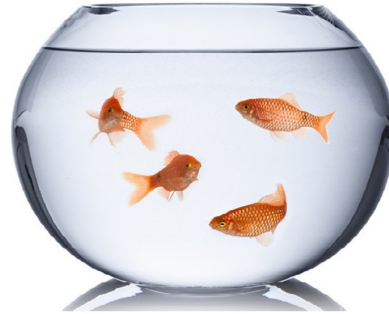




Wagen Sie den Sprung zu **DriveTest**!



© Marius Graf - Fotolia.com

Die **DriveTest** GmbH entwickelt und fertigt Schließkraftmessgeräte sowie Inline-Testsysteme für die Fertigung von Schiebedachmodulen. Wir sind als Nischenbetrieb mit 10 Mitarbeitern erfolgreich und verkaufen unsere Produkte weltweit. Als Nachfolger des Unternehmensgründers suchen wir eine/n

Geschäftsführer (w/m/d)

Ihre Verantwortung

Als Allein-Geschäftsführer/in arbeiten Sie zupackend, zielorientiert und denken über den Tag hinaus.

Sie übernehmen die Verantwortung für die Leitung des Unternehmens einschl. Umsatz und Ergebnis.

Mit ihrem technischen Know-how und Ihrer Fähigkeit, Marktpotenziale zu erkennen, treiben Sie die Produktentwicklung voran und bauen die Kundenbeziehungen national und international weiter aus.

Für die Drive Test und ihre Mitarbeiter fühlen Sie sich persönlich verantwortlich. Sie überzeugen mit Ihrer Begeisterungsfähigkeit und Ihrem Humor.

Ihre Perspektive

Die Drive Test verfügt über eine spürbar positive, produktive Arbeitsatmosphäre. Die Meinung der Mitarbeiter ist ausdrücklich gefragt. Als zukünftige/r Geschäftsführer/in werden Sie in Ihre Rolle bis zur vollständigen Übernahme begleitet. Perspektivisch wäre eine vollständige Übernahme des Unternehmens denkbar.

Der großzügige Firmensitz liegt nahe an der Münchner Innenstadt und hat S- und U-Bahn-Anbindung. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Eintrittstermin und Gehaltsvorstellungen per E-Mail an bl@hr-guiding.de. Gerne steht Ihnen Barbara Lochmann für Fragen zur Position zur Verfügung: 0172 / 7236889. Sie wollen mehr erfahren? Besuchen Sie uns auf www.drivetest.de!

Ihr Profil

Sie tragen in sich den Wunsch ein Unternehmen wie „Ihr eigenes“ zu führen.

Ein technisches Studium, ein gutes betriebswirtschaftliches Verständnis sowie unternehmerisches Denken bilden hierfür die Grundlage.

Führungserfahrung und Kompetenz in den Bereichen Personal-/Unternehmensführung, Produktentwicklung und Vertrieb lassen Sie professionell agieren.

Ihre Vertriebskompetenz wird von einer hohen Kundenorientierung und sehr guten kommunikativen Fähigkeiten (deutsch/englisch) getragen.